



**„MS EXCEL, POWER POINT – NIEZBĘDNYMI NARZĘDZIAMI  
W PRACY HANDLOWCA”**

**Komputer Twoim przyjacielem w sprzedaży**

**Pierwszy dzień warsztatów**

8<sup>45</sup> – 9<sup>00</sup> Rejestracja

**MOJA PIERWSZA PREZENTACJA – „WYKRES ROZWIĄZYWANIA PROBLEMÓW W FIRMIE”**

- Tworzenie slajdu z pustego szablonu; dodawanie autokształtów do slajdu; wstawianie pola tekstowego do autokształtu; formatowanie autokształtów i tła slajdu
- Łączenie elementów za pomocą strzałek i łączników; ustawianie animacji dla elementów slajdu; ustawianie kolejności animacji elementów slajdu; różne sposoby zapisu prezentacji

10<sup>30</sup> – 10<sup>45</sup> Przerwa na kawę i herbatę

**PREZENTACJA – JAK NIE POPAŚĆ W RUTYNĘ**

- Schemat działania prezentacji; duplikowanie slajdu; ustawienia akcji dla elementów slajdu; stosowanie przejść pomiędzy slajdami

13<sup>00</sup> – 13<sup>45</sup> Przerwa na obiad

**WSTAWIAMY TABELI I WYKRESY DO POWER POINTA**

- Dodawanie tabeli przy z wykorzystaniem szablonu; wstawianie tabeli z pliku microsoft® Word; wstawianie tabeli z pliku microsoft® excel
- Formatowanie komórek tabeli; wstawianie wykresu z wykorzystaniem szablonu; wstawianie wykresu z arkusza microsoft® Excel; modyfikacja opcji wykresu i zmiana typu wykresu

**MULTIMEDIA W POWERPOINT**

- Wstawianie plików „gif” do slajdu; dodawanie dźwięku do elementów slajdu; umieszczanie filmów na slajdzie; ustawianie opcji odtwarzania filmu

16<sup>00</sup> Zakończenie pierwszego dnia warsztatów





## Drugi dzień warsztatów

8<sup>45</sup> – 9<sup>00</sup> Rejestracja

### ELEMENTY ANALIZY RENTOWNOŚCI SPRZEDAŻY

- Kalkulacja kosztów zakupu towarów; kalkulacja ceny sprzedaży zakupionego towaru
- Oferty cenowa ze zmiennymi wielkościami rabatów; budżet sprzedaży i kosztów i kontrola jego realizacji; analizy rentowności sprzedaży produktów i projektów

### WPROWADZONE FUNKCJE EXCEL

- Funkcja "wyszukaj.pionowo"; funkcja "wyszukaj.poziomo"; funkcje informacyjne i funkcje adresu; funkcje logiczne i wprowadzenie do funkcji tablicowych jako alternatywy dla funkcji logicznych – praktyczne zastosowanie
- Wykorzystanie list rozwijanych i innych formantów wbudowanych do obliczania różnych wariantów cenowych i symulacji rentowności; odwołanie do wartości w innym arkuszu

10<sup>30</sup> – 10<sup>45</sup> Przerwa na kawę i herbatę

### RAPORTY SPRZEDAŻY WEDŁUG: KLIENTÓW, HANDLOWCÓW, PRODUKTÓW, SEGMENTÓW RYNKU, REGIONÓW

- Zasady budowy sprzedażowej bazy danych wg zasady: od zakupu do sprzedaży
- Tabele translacyjne służące do przypisywania zmiennych; tabele przestawne
- Pomiar i wizualizacja efektywności sprzedaży: wykresy „Pareto”, „Box Whisker” oraz statystyki sprzedaży

13<sup>00</sup> – 13<sup>45</sup> Przerwa na obiad

### WPROWADZONE FUNKCJE I FUNKCJONALNOŚCI PROGRAMU EXCEL

- Zamiany zmiennych typu „data” na zmienne tekstowe porządkujące okresy raportowania (formuły zagnieżdżone)
- Wartość średnia, min, max, średnia ważona, liczenie ilości danych nienumerycznych, funkcja bieżącej daty
- Suma narastająca; funkcja „jeżeli”, „jeżeli-lub”, „jeżeli-oraz”; tabele przestawne; budowa wykresów oraz zasady konstrukcji wykresów o zmiennych seriach danych (DDS)
- Użycie kwerendy typu „WEB” w celu importu dziennego kursu z zewnętrznej strony internetowej
- Budowa automatycznego numeratora; import obiektów typu „obraz” do arkusza MS Excel; elementy grafiki

### SZABLONY FAKTURA VAT, FAKTURA ZAGRANICZNA

- Opracowanie szablonu faktury VAT (korekty faktury); opracowanie szablonu faktury zagranicznej; funkcja zamieniająca kwotę cyframi na kwotę słownie (po polsku i po angielsku)

### WPROWADZONE FUNKCJE I OPERACJE EXCEL

- „Jeżeli-wyszukaj.pionowo”; „suma.jeżeli”; „zaokr.do.całk”, „zaokr.do.parz.”, „zaokr.w.dół”; „fragment.tekstu”; „jeżeli-fragment.tekstu”, „złącz.teksty”; funkcja własna VBA: „AmountSay”, „KwotaSłownie”

### EGZAMIN

15<sup>30</sup> – 16<sup>00</sup> Sesja pytań i zakończenie warsztatów – rozdanie certyfikatów

